



ワンルームマンション賃貸実績レポート

(2026年7月～9月)

2026年10月発行

調査概要

日本財託グループでは、当社管理物件をご所有のオーナー様および購入ご検討中のお客様の投資判断にお役立ていただけるよう、1月～3月（繁忙期）、4月～6月、7月～9月、10月～12月と四半期ごとにワンルームマンションの賃貸実績をレポートとして公表しております。

【調査概要】

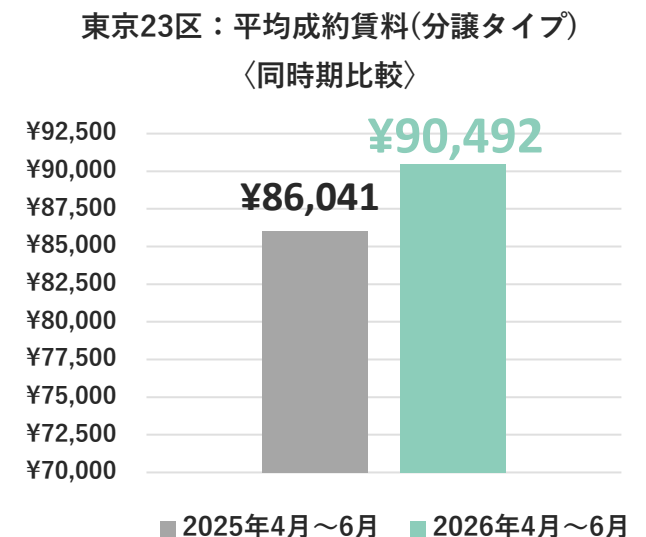
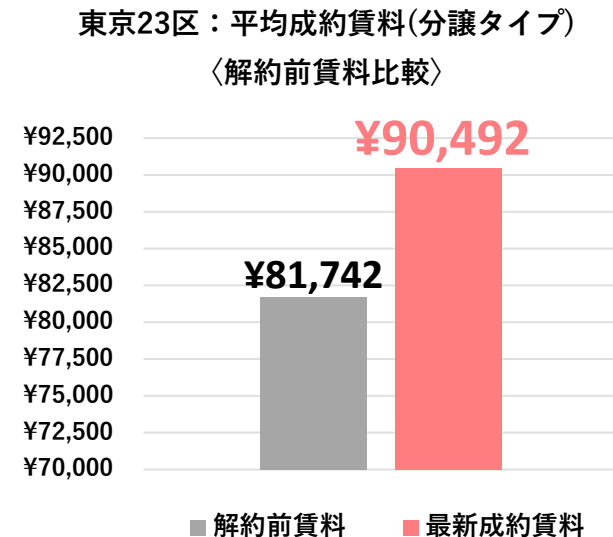
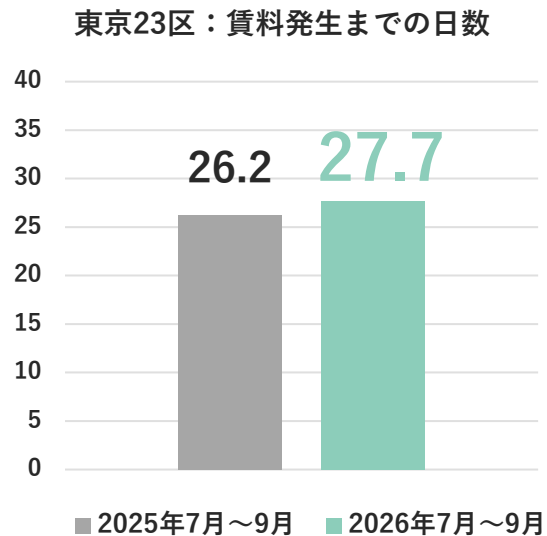
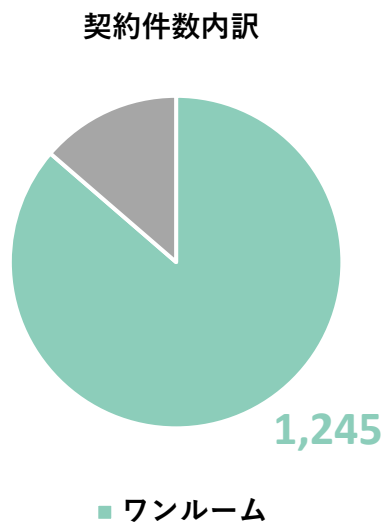
調査対象：日本財託グループが管理するワンルームの2026年7月～9月の賃貸成約状況。

※当社査定家賃で募集、成約に至った物件を集計

調査項目：成約件数、成約賃料、平均築年数、解約から賃料発生までの期間をエリア、物件種別ごとに集計

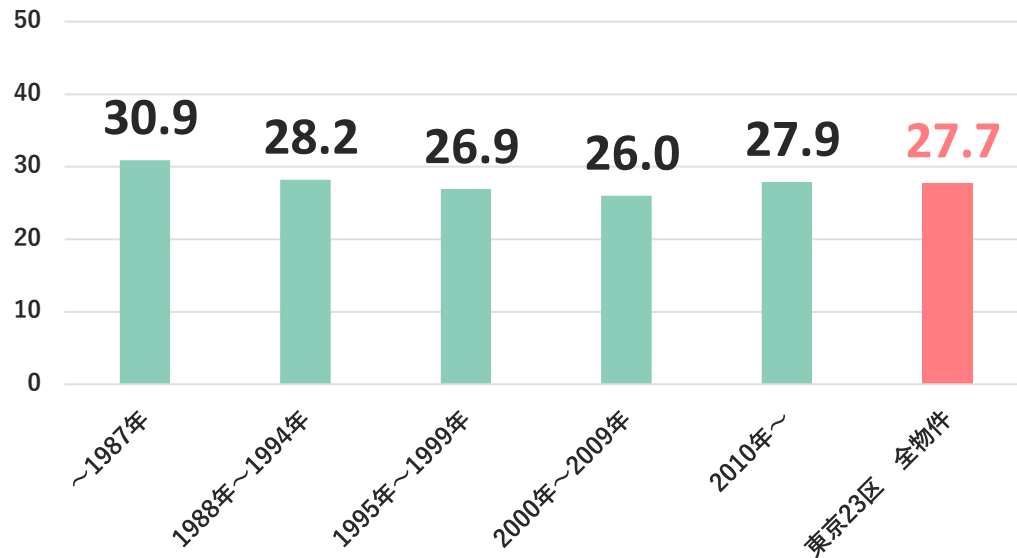
調査結果サマリー

- ・ 2026年7月～9月までの総契約件数は1442件で、そのうち30平米未満のワンルームの総契約件数は1245件。
- ・ 解約日から賃料発生までの日数は東京23区平均で27.7日。前年同四半期（2025年7月～9月）と比較して1.5日の延長。
- ・ 東京23区のワンルーム（アパート含む）の平均成約賃料は90,463円。解約前賃料と比較すると9,118円のプラス。
前年同四半期（2025年7月～9月）の平均成約賃料と比較すると4,602円のプラス。
- ・ 東京23区に分譲マンションタイプのワンルームの平均成約賃料は90,492円。解約前賃料と比較すると8,750円のプラス。
前年同四半期（2025年7月～9月）の平均成約賃料と比較すると4,451円のプラス。
- ・ 分譲マンションタイプのワンルームよりもアパートを含むワンルームの解約前賃料の増額分のほうが大きかったのは、
アパートの成約215件のうち、116件が2010年以降に建てられた築浅物件だったことが要因。
- ・ 解約前賃料と比較した平均成約賃料の上昇幅は110.7%となり、引き続き繁忙期（1月～3月）に匹敵する家賃増額率となった。
- ・ 外国籍契約者数は444件で全契約の30.8%。



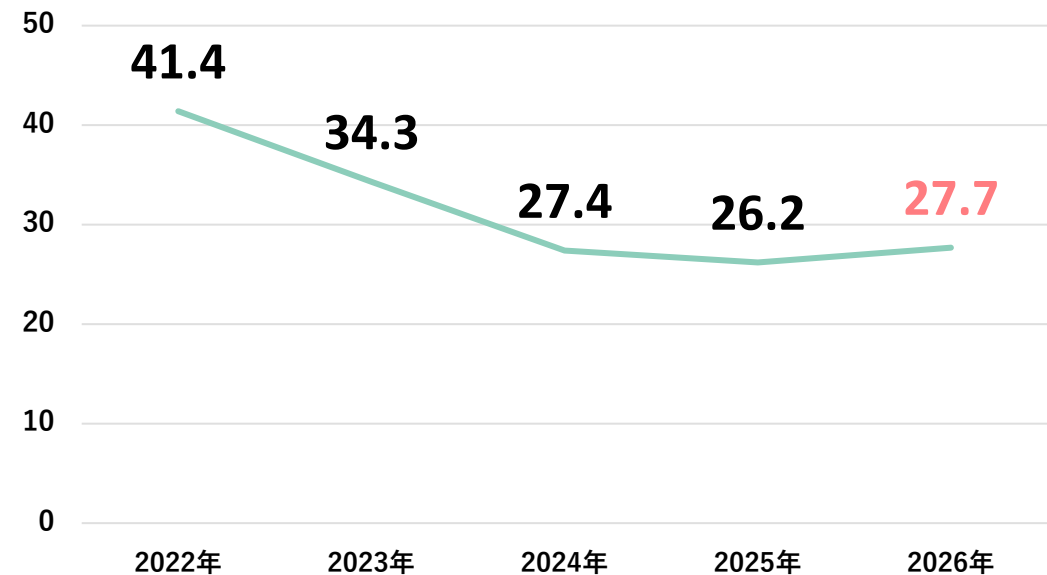
東京23区〈空室日数〉の内訳と年次推移

東京23区〈解約日から賃料発生までの平均日数〉
物件種別



※1 物件の供給年代によって、物件を5つに区分しています。
 バブル期以前・・・1987年以前に供給された物件
 バブル期物件・・・1988年～1994年の間に供給された物件
 低迷期・・・1995年～1999年の間に供給された物件
 2000年代・・・2000年～2009年の間に供給された物件
 築浅物件・・・2010年以降に供給された物件

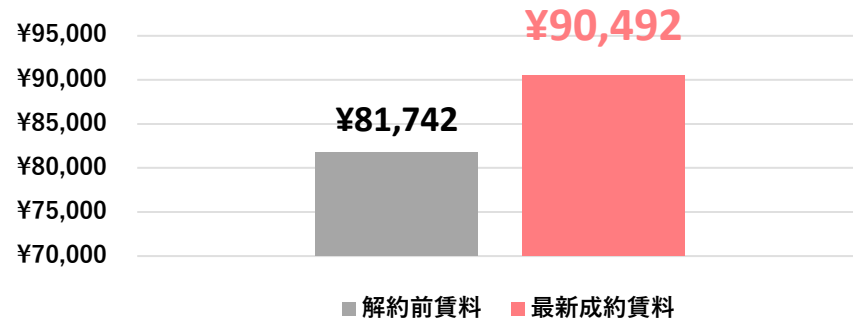
東京23区〈解約日から賃料発生までの平均日数〉
7-9月期・年次推移



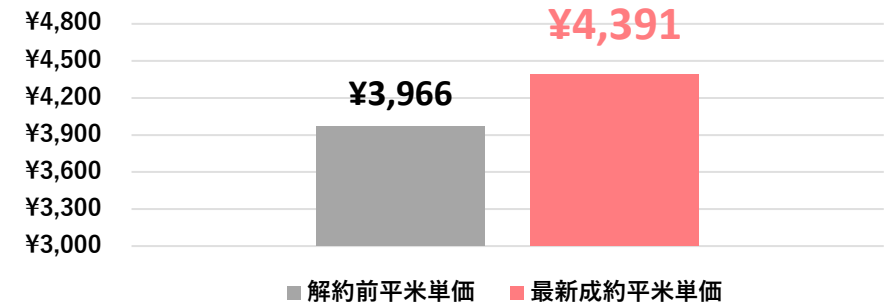
※2 解約日が不明な物件（管理受託物件、仕入時空室物件）については、集計から除外しています。

東京23区ワンルーム(分譲タイプ)〈解約前賃料との比較〉

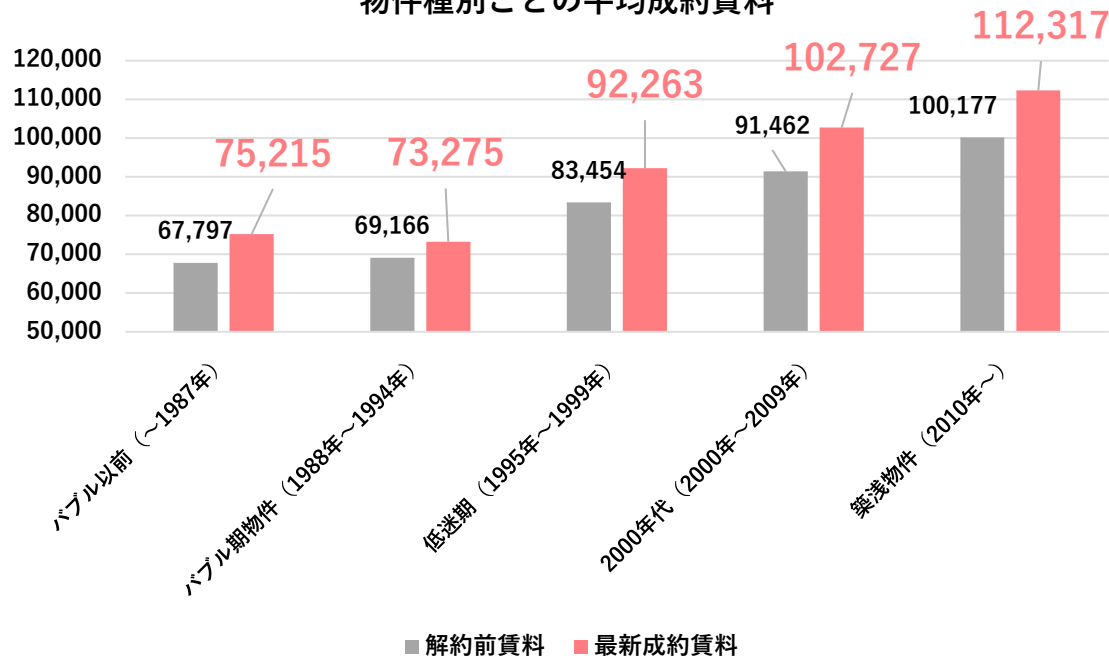
平均成約賃料と解約前賃料との比較



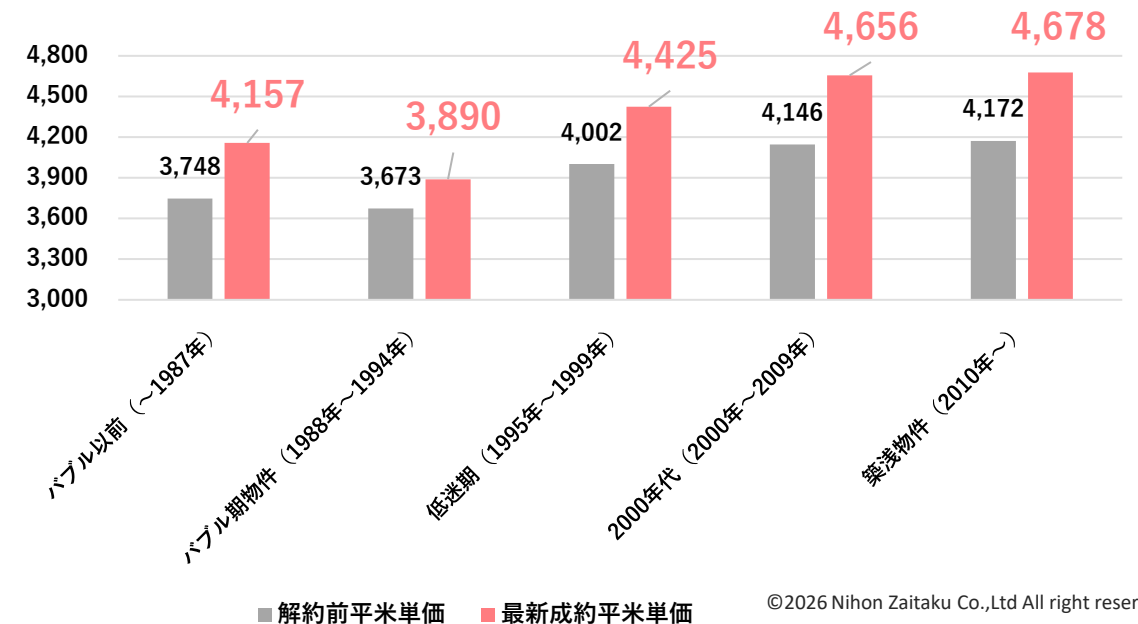
平均平米単価と解約前平均平米単価との比較



物件種別ごとの平均成約賃料



物件種別ごとの平均平米単価



入居者募集業務に対する基本的な考え方

日本財託グループは空室を埋めて初めてオーナーの皆様から信頼をいただけると考えています。そのために、一日でも早く入居者を決めて、1日分でも多く日割り家賃をお届けすることを使命に入居者の募集に取り組んでいます。

また、当社では新規募集の業務委託費として、新家賃の1ヶ月分をオーナー様から頂戴しています。頂戴した業務委託費は、賃貸物件ポータルサイトへの掲載費、集客用の自社サイト運営、そして仲介会社への広告費用として新規募集業務に有効活用します。

◆主な入居者募集活動の内容

- 5000社を超える賃貸仲介会社への毎日の空室情報発信
- 賃貸仲介会社への訪問
- 大手ポータルサイトへの物件情報掲載
- ポイント会員制度
- 外国人入居の促進
- マンスリーマンション契約の促進
- 賃貸仲介会社向けサイトによる最新情報の提供と会員化
- 内見予約および入居申込み手続きのオンライン化
- 担当者個人への類似物件、募集開始物件通知メール
- LINEを活用した物件確認サービス
- 自動電話応答による物件確認サービス
- ホームステージングサービス『暮らし演出+』
- 定額・少額のリノベーションサービス
- 当社管理物件掲載のお部屋探しサイトの運用
- 入居者向けアプリ『まめサポ』の提供など

2026年7月～9月 入居者募集の取り組みと効果

1. 家賃増額チャレンジの結果と特徴

前四半期（2026年4月～6月）に引き続き、
繁忙期並みの賃料増額を目指す「家賃増額チャレンジ」を継続。
閑散期となる7～9月においても、
短い空室期間を維持しながら、高い賃料増額を実現した。

東京23区に分譲マンションタイプのワンルームでは、
7～9月の平均賃料上昇額が8,750円（+10.7%）となり、
2010年以降に分譲された築浅物件では12,140円（+12.1%）を記録した。

なかでも、近年注目が高まる城東3区（台東区・江東区・墨田区）では、
成約した分譲マンションタイプのワンルーム71戸の平均賃料が、
85,446円から95,665円へ上昇。
平均賃料上昇額は10,219円（+12.0%）となり、顕著な賃料上昇が見られた。

特に、1988年～1994年に分譲されたバブル期物件において、
平均賃料上昇額は8,040円（+11.1%）となり、
東京23区全体のバブル期物件の平均賃料上昇額4,109円（+5.9%）を
大きく上回った。同物件タイプでは、「両国」「亀戸」など都心へのアクセスが
良いマンションで、大幅な賃料増額が確認できた。



2026年7月～9月 入居者募集の取り組みと効果

2. 業務効率化による仲介訪問件数の拡大施策

仲介会社との関係性を強化し、
閑散期においても安定した送客を実現するために、
仲介訪問件数を増やす取り組みを進めた。

訪問時間を確保するため、社内業務の効率化を推進。
2月から本格導入したAI自動査定システムにおいて、
出力結果が相場から大きく乖離した場合、1件ずつ精査し要因分析を実施。
時期やエリア特性、敷金・礼金などの諸費用設定も
査定結果に反映できるよう改修したことで査定精度が向上し、
査定時間を削減できた。
さらに、協力会社との書類連携を電子化する取り組みを行い、
1か月あたり約30時間分の業務時間削減に繋がった。

業務効率化によって生み出した時間を仲介会社との接点拡大に充当。
その結果、四半期の仲介訪問件数は、150社から294社へと約2倍に増加した。



2026年7月～9月 入居者募集の取り組みと効果

3. 送客数が減少傾向にある仲介会社のテコ入れ施策

これまで、送客数が多い仲介会社や送客数が急伸している仲介会社に専属担当者を配置し、関係強化を図ることで送客数の増加につなげてきた。

当期は、過去には主要な送客元だったものの、現在は送客数が減少傾向にある仲介会社にも専属担当者を配置し、関係の再構築に取り組んだ。

まず懇親会を実施し、送客にあたっての課題や要望をヒアリング。
「物件に関する個別相談や緊急案件が発生した際に、スピーディーに連絡を取りたい」という要望が挙がった。

そこで、専属担当者の携帯番号やLINEを共有し、必要なときにすぐ連絡を取り合える体制を構築。
さらに、各店舗の責任者への営業訪問を行い、専属担当者を直接紹介することで、現場レベルでの関係強化を図った。

その結果、7～9月の当該仲介会社からの送客数は、前年同期の12名から29名へ増加し、2倍以上の増加（+142%）となった。



集計データ詳細

※1 物件の供給年代によって、物件を5つに区分しています。
 バブル期以前・・・1987年以前に供給された物件
 バブル期物件・・・1988年～1994年の間に供給された物件
 低迷期・・・・・・1995年～1999年の間に供給された物件
 2000年代・・・・・・2000年～2009年の間に供給された物件
 築浅物件・・・・・・2010年以降に供給された物件

※2 解約日が不明な物件（管理受託物件、仕入時空室物件）については、集計から除外しています。

エリア	物件 ※1	成約件数	平均築年数	平均成約賃料	平均平米数 (㎡)	解約日から賃料発生までの 平均日数 ※2
千代田区	バブル以前（～1987年）	5	1982	82,600	18.42	28.8
	バブル期物件（1988年～1994年）	-	-	-	-	-
	低迷期（1995年～1999年）	1	1998	105,000	22.06	69.0
	2000年代（2000年～2009年）	13	2004	120,154	24.70	28.9
	築浅物件（2010年～）	3	2016	133,667	26.37	44.0
	小計	22	2000	112,773	23.38	32.8
中央区	バブル以前（～1987年）	14	1983	90,214	18.78	30.7
	バブル期物件（1988年～1994年）	1	1991	97,000	23.20	18.0
	低迷期（1995年～1999年）	5	1998	95,600	19.20	25.4
	2000年代（2000年～2009年）	28	2002	110,893	22.82	27.2
	築浅物件（2010年～）	4	2023	154,750	24.78	41.5
	小計	52	1998	106,962	21.54	28.4
港区	バブル以前（～1987年）	8	1980	96,750	20.59	54.6
	バブル期物件（1988年～1994年）	-	-	-	-	-
	低迷期（1995年～1999年）	8	1998	122,750	23.79	24.0
	2000年代（2000年～2009年）	25	2003	119,432	22.15	23.3
	築浅物件（2010年～）	4	2014	143,750	24.51	16.0
	小計	45	1999	118,151	22.37	28.5

集計データ詳細

エリア	物件 ※1	成約件数	平均築年数	平均成約賃料	平均平米数 (㎡)	解約日から賃料発生までの平均日数 ※2
新宿区	バブル以前 (～1987年)	9	1982	87,111	21.22	26.7
	バブル期物件 (1988年～1994年)	17	1991	82,353	18.90	22.5
	低迷期 (1995年～1999年)	15	1998	88,933	20.55	25.9
	2000年代 (2000年～2009年)	44	2003	107,409	21.98	26.7
	築浅物件 (2010年～)	8	2017	103,000	17.59	32.3
	小計	93	1999	97,505	20.73	26.3
渋谷区	バブル以前 (～1987年)	7	1982	88,714	18.50	26.0
	バブル期物件 (1988年～1994年)	4	1991	91,250	21.21	40.3
	低迷期 (1995年～1999年)	15	1998	98,733	20.89	31.1
	2000年代 (2000年～2009年)	18	2003	113,083	21.71	30.2
	築浅物件 (2010年～)	4	2018	125,250	22.47	42.8
	小計	48	1998	104,240	21.01	31.9
豊島区	バブル以前 (～1987年)	13	1986	75,077	19.66	39.8
	バブル期物件 (1988年～1994年)	11	1991	78,091	19.41	22.2
	低迷期 (1995年～1999年)	12	1998	93,083	20.97	28.1
	2000年代 (2000年～2009年)	23	2003	96,217	22.35	25.1
	築浅物件 (2010年～)	8	2014	106,625	22.61	28.1
	小計	67	1998	89,821	21.13	28.2
品川区	バブル以前 (～1987年)	12	1985	70,250	16.79	29.0
	バブル期物件 (1988年～1994年)	11	1990	79,455	19.62	37.5
	低迷期 (1995年～1999年)	10	1997	86,900	19.95	19.1
	2000年代 (2000年～2009年)	25	2003	98,160	21.51	26.6
	築浅物件 (2010年～)	11	2016	111,727	21.71	22.7
	小計	69	1999	90,855	20.19	27.0

集計データ詳細

エリア	物件 ※1	成約件数	平均築年数	平均成約賃料	平均平米数 (㎡)	解約日から賃料発生までの平均日数 ※2
目黒区	バブル以前 (～1987年)	14	1983	73,929	17.44	30.3
	バブル期物件 (1988年～1994年)	6	1991	76,333	17.05	22.5
	低迷期 (1995年～1999年)	5	1998	96,800	20.19	41.6
	2000年代 (2000年～2009年)	8	2003	103,875	20.27	21.8
	築浅物件 (2010年～)	2	2022	141,000	23.75	1.0
	小計	35	1993	88,286	18.77	27.6
大田区	バブル以前 (～1987年)	7	1986	68,714	18.12	27.9
	バブル期物件 (1988年～1994年)	31	1990	66,774	18.38	31.9
	低迷期 (1995年～1999年)	8	1998	82,750	20.73	19.8
	2000年代 (2000年～2009年)	23	2004	88,696	20.96	22.7
	築浅物件 (2010年～)	22	2017	95,182	21.37	30.3
	小計	91	2000	80,736	19.94	27.8
世田谷区	バブル以前 (～1987年)	23	1984	65,261	16.52	28.8
	バブル期物件 (1988年～1994年)	15	1991	68,867	16.71	34.7
	低迷期 (1995年～1999年)	8	1998	90,375	21.58	25.5
	2000年代 (2000年～2009年)	13	2002	102,154	23.70	23.4
	築浅物件 (2010年～)	10	2018	98,400	21.19	29.2
	小計	69	1996	80,710	19.18	28.7
中野区	バブル以前 (～1987年)	12	1982	71,333	18.89	25.8
	バブル期物件 (1988年～1994年)	10	1990	70,500	18.82	32.1
	低迷期 (1995年～1999年)	6	1997	79,167	20.01	23.7
	2000年代 (2000年～2009年)	14	2003	93,643	21.35	27.1
	築浅物件 (2010年～)	1	2023	103,000	22.35	15.0
	小計	43	1994	80,233	19.91	27.1

集計データ詳細

エリア	物件 ※1	成約件数	平均築年数	平均成約賃料	平均平米数 (㎡)	解約日から賃料発生までの平均日数 ※2
杉並区	バブル以前 (～1987年)	18	1986	68,778	17.31	29.8
	バブル期物件 (1988年～1994年)	24	1991	69,542	17.60	26.7
	低迷期 (1995年～1999年)	14	1997	84,857	20.72	28.7
	2000年代 (2000年～2009年)	24	2004	92,875	21.05	30.5
	築浅物件 (2010年～)	4	2015	81,500	15.92	24.8
	小計	84	1996	79,167	18.96	28.7
板橋区	バブル以前 (～1987年)	3	1982	72,000	20.38	25.0
	バブル期物件 (1988年～1994年)	14	1991	71,357	20.04	20.7
	低迷期 (1995年～1999年)	2	1999	77,000	23.39	48.5
	2000年代 (2000年～2009年)	12	2007	83,833	20.74	27.3
	築浅物件 (2010年～)	27	2021	112,370	25.09	40.9
	小計	58	2008	93,259	22.67	28.3
練馬区	バブル以前 (～1987年)	11	1986	62,000	18.56	37.3
	バブル期物件 (1988年～1994年)	27	1991	69,185	19.63	26.9
	低迷期 (1995年～1999年)	3	1998	84,000	21.58	22.7
	2000年代 (2000年～2009年)	11	2005	88,636	21.64	24.6
	築浅物件 (2010年～)	6	2018	86,167	22.19	21.3
	小計	58	1996	74,034	20.17	27.6
北区	バブル以前 (～1987年)	5	-	-	-	24.4
	バブル期物件 (1988年～1994年)	6	1992	69,500	16.07	19.2
	低迷期 (1995年～1999年)	-	-	-	-	-
	2000年代 (2000年～2009年)	6	2006	99,833	25.03	24.0
	築浅物件 (2010年～)	7	2018	103,000	25.89	23.0
	小計	24	2002	86,208	21.30	22.6

集計データ詳細

エリア	物件 ※1	成約件数	平均築年数	平均成約賃料	平均平米数 (㎡)	解約日から賃料発生までの平均日数 ※2
墨田区	バブル以前 (～1987年)	-	-	-	-	-
	バブル期物件 (1988年～1994年)	11	1991	78,455	19.24	34.8
	低迷期 (1995年～1999年)	1	1995	77,000	18.49	40.0
	2000年代 (2000年～2009年)	14	2006	95,657	21.38	26.8
	築浅物件 (2010年～)	9	2018	105,589	23.34	21.0
	小計	35	2004	92,271	21.13	28.2
江東区	バブル以前 (～1987年)	-	-	-	-	-
	バブル期物件 (1988年～1994年)	2	1990	65,500	17.84	27.5
	低迷期 (1995年～1999年)	1	1995	85,000	21.98	22.0
	2000年代 (2000年～2009年)	8	2007	109,250	22.14	27.4
	築浅物件 (2010年～)	6	2018	111,000	22.30	25.2
	小計	17	2008	103,294	21.68	26.4
江戸川区	バブル以前 (～1987年)	-	-	-	-	-
	バブル期物件 (1988年～1994年)	3	1991	62,333	15.84	29.0
	低迷期 (1995年～1999年)	-	-	-	-	-
	2000年代 (2000年～2009年)	1	2007	94,000	25.44	20.0
	築浅物件 (2010年～)	2	2021	81,500	20.36	22.5
	小計	6	2004	74,000	18.95	25.3
荒川区	バブル以前 (～1987年)	-	-	-	-	-
	バブル期物件 (1988年～1994年)	-	-	-	-	-
	低迷期 (1995年～1999年)	-	-	-	-	-
	2000年代 (2000年～2009年)	5	2005	92,800	24.16	15.6
	築浅物件 (2010年～)	7	2022	99,143	20.00	30.8
	小計	12	2015	96,500	21.73	23.2

集計データ詳細

エリア	物件 ※1	成約件数	平均築年数	平均成約賃料	平均平米数 (㎡)	解約日から賃料発生までの平均日数 ※2
足立区	バブル以前 (～1987年)	1	1987	49,000	17.37	28.0
	バブル期物件 (1988年～1994年)	-	-	-	-	-
	低迷期 (1995年～1999年)	-	-	-	-	-
	2000年代 (2000年～2009年)	1	2006	95,000	23.89	51.0
	築浅物件 (2010年～)	17	2021	71,824	17.08	30.1
	小計	19	2018	71,842	17.45	31.2
葛飾区	バブル以前 (～1987年)	-	-	-	-	-
	バブル期物件 (1988年～1994年)	7	1990	61,571	20.38	20.7
	低迷期 (1995年～1999年)	-	-	-	-	-
	2000年代 (2000年～2009年)	1	2004	67,000	23.97	22.0
	築浅物件 (2010年～)	5	2018	82,200	21.21	30.4
	小計	13	2002	69,923	20.98	24.5
台東区	バブル以前 (～1987年)	-	-	-	-	-
	バブル期物件 (1988年～1994年)	12	1991	84,917	19.47	27.4
	低迷期 (1995年～1999年)	-	-	-	-	-
	2000年代 (2000年～2009年)	10	2006	103,400	24.56	23.3
	築浅物件 (2010年～)	9	2015	114,889	25.12	21.9
	小計	31	2003	99,581	22.75	24.6
文京区	バブル以前 (～1987年)	7	1984	78,571	18.94	22.4
	バブル期物件 (1988年～1994年)	5	1992	74,800	17.31	33.2
	低迷期 (1995年～1999年)	9	1998	90,389	20.20	21.2
	2000年代 (2000年～2009年)	22	2002	97,818	21.34	24.7
	築浅物件 (2010年～)	4	2011	116,500	22.74	22.3
	小計	47	1998	92,670	20.46	24.4

集計データ詳細

エリア	物件 ※1	成約件数	平均築年数	平均成約賃料	平均平米数 (㎡)	解約日から賃料発生までの平均日数 ※2
東京23区平均	バブル以前 (～1987年)	169	1984	74,639	18.26	30.9
	バブル期物件 (1988年～1994年)	217	1991	72,899	18.69	28.2
	低迷期 (1995年～1999年)	123	1998	91,703	20.85	26.9
	2000年代 (2000年～2009年)	349	2004	101,775	22.07	26.0
	築浅物件 (2010年～)	180	2018	103,713	22.07	27.9
	小計	1,038	2000	90,463	20.60	27.7
東京都下	バブル以前 (～1987年)	5	1985	76,600	19.71	23.8
	バブル期物件 (1988年～1994年)	10	1992	61,800	19.66	52.6
	低迷期 (1995年～1999年)	10	1996	72,500	20.30	35.2
	2000年代 (2000年～2009年)	2	2006	80,000	24.65	18.5
	築浅物件 (2010年～)	11	2024	78,091	20.75	28.7
	小計	38	2002	72,237	20.41	37.3
東京都平均	バブル以前 (～1987年)	174	1984	74,695	18.30	30.7
	バブル期物件 (1988年～1994年)	227	1991	72,410	18.74	29.3
	低迷期 (1995年～1999年)	133	1998	90,259	20.81	27.5
	2000年代 (2000年～2009年)	351	2004	101,651	22.08	26.0
	築浅物件 (2010年～)	191	2018	102,237	21.99	27.9
	小計	1,076	2000	89,819	20.59	28.0
横浜市	バブル以前 (～1987年)	1	1983	59,000	24.11	21.0
	バブル期物件 (1988年～1994年)	25	1990	63,320	19.88	32.7
	低迷期 (1995年～1999年)	5	1997	77,400	22.17	29.8
	2000年代 (2000年～2009年)	6	2007	80,367	21.52	36.2
	築浅物件 (2010年～)	2	2012	73,500	18.31	44.0
	小計	39	1994	68,159	20.45	33.1

集計データ詳細

エリア	物件 ※1	成約件数	平均築年数	平均成約賃料	平均平米数 (㎡)	解約日から賃料発生までの平均日数 ※2
川崎市	バブル以前 (～1987年)	3	1986	68,000	18.87	33.7
	バブル期物件 (1988年～1994年)	23	1990	66,957	18.86	32.0
	低迷期 (1995年～1999年)	1	1996	80,000	18.36	24.0
	2000年代 (2000年～2009年)	7	2005	91,857	21.76	28.0
	築浅物件 (2010年～)	7	2016	101,143	20.79	28.6
	小計	41	1997	77,439	19.68	30.6
神奈川県	バブル以前 (～1987年)	5	1985	66,000	21.20	33.8
	バブル期物件 (1988年～1994年)	48	1990	65,063	19.39	32.3
	低迷期 (1995年～1999年)	6	1997	77,833	21.54	28.8
	2000年代 (2000年～2009年)	13	2006	86,554	21.65	31.8
	築浅物件 (2010年～)	9	2015	95,000	20.24	32.0
	小計	81	1995	72,842	20.12	32.0
埼玉県	バブル以前 (～1987年)	-	-	-	-	-
	バブル期物件 (1988年～1994年)	-	-	-	-	-
	低迷期 (1995年～1999年)	-	-	-	-	-
	2000年代 (2000年～2009年)	2	2007	56,500	25.38	17.0
	築浅物件 (2010年～)	8	2022	80,500	24.50	32.1
	小計	10	2019	75,700	24.67	29.1
千葉県	バブル以前 (～1987年)	-	-	-	-	-
	バブル期物件 (1988年～1994年)	4	1990	61,000	21.48	25.0
	低迷期 (1995年～1999年)	-	-	-	-	-
	2000年代 (2000年～2009年)	-	-	-	-	-
	築浅物件 (2010年～)	12	2026	80,208	20.19	-
	小計	16	2017	75,406	20.51	25.0

集計データ詳細

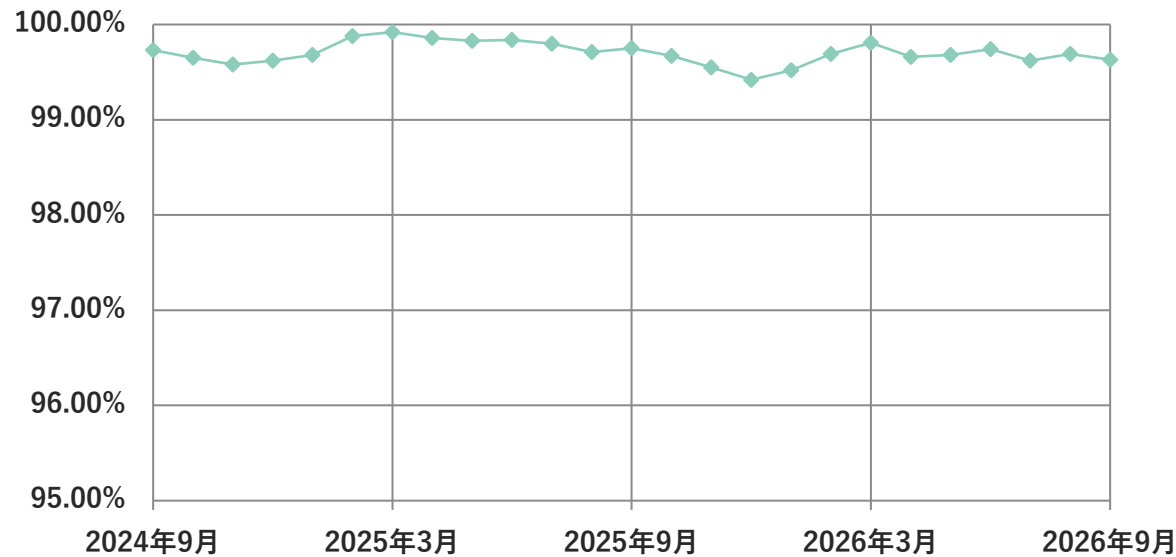
エリア	物件 ※1	成約件数	平均築年数	平均成約賃料	平均平米数 (㎡)	解約日から賃料発生までの平均日数 ※2
神奈川・埼玉・千葉 平均	バブル以前（～1987年）	5	1985	66,000	21.20	33.8
	バブル期物件（1988年～1994年）	52	1990	64,750	19.55	31.8
	低迷期（1995年～1999年）	6	1997	77,833	21.54	28.8
	2000年代（2000年～2009年）	15	2006	82,547	22.15	29.8
	築浅物件（2010年～）	29	2018	88,176	22.24	32.1
	小計	107	1998	72,644	20.66	31.4

外国籍入居者 契約一覧表

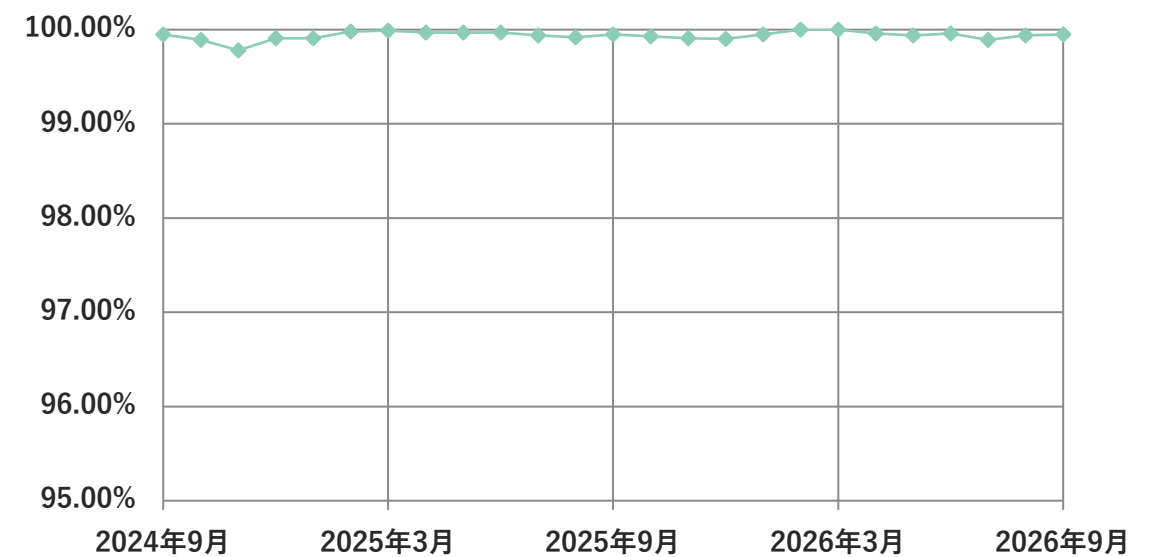
	中国	ベトナム	ミャンマー	台湾	韓国	その他 アジア	アメリカ	ヨーロッパ	その他	合計
7月	65	0	3	4	9	6	1	3	6	97
8月	120	2	5	4	14	3	6	7	10	171
9月	134	0	6	4	4	0	4	8	16	176
合計	319	2	14	12	27	9	11	18	32	444

入居率の推移

全体入居率 | **99.63%** (2026年9月末時点)
(34,993戸)



販売分入居率 | **99.95%** (2026年9月末時点)
(20,252戸)



【入居率の算定方法】(1 - 空室数※1 / 管理戸数) ※1 内装工事が完了して即入居可能なお部屋の数
※2 全体入居率: 全ての物件の入居率 ※3 販売分入居率: 販売した中古ワンルームの入居率

日本財託グループの概況

設立

グループ売上高

グループ社員数

管理戸数

オーナー数

全体入居率

※当社販売物件および管理受託物件の入居率

販売分入居率

※当社販売物件の入居率

1990年10月

433億円

(2025年9月期決算)

397名

(2026年10月1日時点)

34,993戸

(2026年9月末時点)

11,292名

(2026年9月末時点)

99.63%

(2026年9月末時点)

99.95%

(2026年9月末時点)

株式会社日本財託

不動産の売買・仲介、生命保険代理店事業

(社員数**194**名)

※派遣社員・アルバイト除く

株式会社日本財託管理サービス

不動産の賃貸管理・建物管理事業

(社員数**203**名)

※派遣社員・アルバイト除く

<お断り>

当社の許可無く、レポート内容の一部およびすべてを複製、転載、改変、編集すること、
また配布、印刷など、第三者の利用に供することを禁止します。

