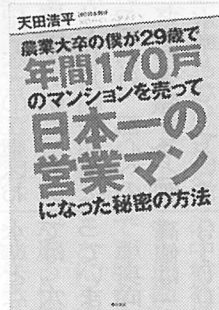


書籍紹介

農業大卒の僕が29歳で年間170戸のマンションを 売って日本一の営業マンになった秘密の方法

著者 天田 浩平

2007年に投資用中古マンションを扱う日本財託(東京都新宿区)に新卒で入社した筆者。最初は人見知りで「営業なんて絶対にムリ」と思い込んでいた。2年目までは年間成約10戸ほどだったが4年目では110戸、2014年には170戸を売りついに日本一に。会社の歴史で前人未到だった数字にたどり着いた筆者の、お客様がお客様を連れてくる「売れる仕組み」について、惜しみなく紹介している。



KADOKAWA
1400円(税別)

掲載日 2015年9月7日 全国賃貸住宅新聞 9ページ